



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Региональный проект по либерализации
торговли и таможенной реформе (RTLС)

ЗАПРОС НА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЙ
для оказания услуг по организации и проведению

ТОРГОВОГО ФОРУМА,

который пройдет в Бишкеке 11-13 августа 2011 г.

в рамках инициативы «Экспортные партнерства» Проекта RTLС

Дата публикации: 5 мая 2011 г.

Крайний срок подачи предложений: 25 мая 2011 г.



Данный документ стал возможным благодаря помощи американского народа, оказанной через Агентство США по международному развитию (USAID). TSG несет ответственность за содержание данной публикации, которое не обязательно отражает позицию USAID или Правительства США.

СОДЕРЖАНИЕ

1. КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ	3
2. ОПИСАНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ	3
3. ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ	5
4. ФОРМАТ ПРЕДЛОЖЕНИЯ.....	6
5. ТЕХНИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ И УСЛОВИЯ.....	7
6. ПОДАЧА ПРЕДЛОЖЕНИЙ	7
7. ВОПРОСЫ.....	8
8. КРИТЕРИИ ОТБОРА И ЗАКЛЮЧЕНИЕ КОНТРАКТА (-ОВ).....	8
ПРИЛОЖЕНИЕ А. ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВАЯ ФОРМА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	9
ПРИЛОЖЕНИЕ В. КАТЕГОРИЗАЦИЯ РАСХОДОВ (ЦЕНОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ)	10
ПРИЛОЖЕНИЕ С. ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ ИНИЦИАТИВЕ «ЭКСПОРТНЫЕ ПАРТНЕРСТВА»	



Данный документ стал возможным благодаря помощи американского народа, оказанной через Агентство США по международному развитию (USAID). TSG несет ответственность за содержание данной публикации, которое не обязательно отражает позицию USAID или Правительства США.

1. КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Региональный проект Агентства США по международному развитию (USAID) по либерализации торговли и таможенной реформе (RTLС) осуществляется компанией AECOM International Development в Казахстане, Кыргызстане и Таджикистане с целью содействия экономическому росту и повышению конкурентоспособности путем улучшения условий для международной торговли и транзита. Проект RTLС стремится способствовать Правительствам и частному сектору трех стран в извлечении выгод от усиливающейся региональной и глобальной экономической интеграции. Перед проектом стоит задача повышения прозрачности, ясности и предсказуемости торговой среды посредством предоставления импортерам, экспортерам и производителям возможности более эффективно осуществлять торговлю при минимальном вмешательстве со стороны государства.

Инициатива «Экспортные партнерства» является интенсивной программой, осуществляемой Проектом RTLС. Программа нацелена на повышение готовности практикующих предпринимателей и руководителей деловых ассоциаций к расширению экспортных операций посредством качественного обучения, создания менторской сети и содействия диалогу с высокопоставленными должностными лицами. Практическая помощь и сотрудничество в рамках данной инициативы способствуют выходу предприятий на новые экспортные рынки. Деловым ассоциациям предоставляются навыки и знания, необходимые для активизации их усилий по улучшению деловой среды в Центральной Азии.

Этап обучения в рамках инициативы «Экспортные партнерства» уже завершился. Шестьдесят специалистов по экспорту из Казахстана, Кыргызстана, Таджикистана, Узбекистана и Афганистана приняли участие в тренинге по международной деловой практике и управлению логистикой. В настоящее время идет работа по созданию трех экспортных партнерств, также был достигнут ряд других значимых результатов. Многие участники установили новые деловые связи, с помощью которых они смогут осуществлять новые деловые транзакции. С этого момента в рамках инициативы будет оказываться практическая помощь экспортным партнерствам, представляющим собой объединение нескольких компаний, которые будут прилагать общие усилия для достижения успехов в своей деятельности. На последнем этапе инициативы «Экспортные партнерства» Проектом USAID RTLС будет организован трехдневный **торговый форум**.

2. ОПИСАНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ

Торговый форум призван стать главным событием в рамках инициативы «Экспортные партнерства». Мы планируем рассказать широкой публике об имеющихся достижениях инициативы и, в то же время, усилить экспортные менторские сети через качественное деловое консультирование и взаимодействие. Задачи также включают:

- распространение материалов, подготовленных в рамках инициативы «Экспортные партнерства» (н-р, Руководство по экспорту «Новый Шелковый путь»);



Данный документ стал возможным благодаря помощи американского народа, оказанной через Агентство США по международному развитию (USAID). TSG несет ответственность за содержание данной публикации, которое не обязательно отражает позицию USAID или Правительства США.



- выявление и обсуждение проблем экспортеров ЦА; разработка плана действий;
- подготовка рекомендаций для правительств по успешной стратегии продвижения экспорта;
- предоставление предпринимателям возможности нахождения торговых партнеров;
- содействие сотрудничеству экспортеров Центрально-Азиатского региона;
- продвижение продукции производителей Центральной Азии на местных и зарубежных рынках.

Торговый форум будет состоять из нескольких сессий, нацеленных на различную аудиторию. Общая (пленарная) сессия станет основным мероприятием, в котором примет участие широкий круг политиков. Председателем первой пленарной сессии будет важная политическая фигура Кыргызстана. Следует также пригласить всемирно известного инвестора либо бизнесмена для привлечения общественного внимания к данному мероприятию.

Мастер-классами будут целевые мероприятия для ограниченного количества участников, которые будут отобраны из числа заинтересованных лиц, подавших заявки. Планируется проведение пяти отдельных семинаров (мастер-классов) по следующим вопросам: 1) сотрудничество в области экспорта текстильной продукции, 2) сотрудничество в области экспорта сельскохозяйственной продукции, 3) экспорт в Афганистан, 4) экспорт в страны ЕС, 5) управление цепью трансграничных поставок. Взаимодействие будет осуществляться на взаимопроникающей основе и должно привести к разработке практических деловых инструментов.

Компании будут иметь возможность представить свою продукцию на (однодневной) торговой ярмарке, являющейся частью торгового форума.

Участники будут вовлечены до, во время и после каждого из трех запланированных мероприятий, чтобы обеспечить максимальный эффект и устойчивость, как указано в нижеприведенной таблице.

	Подготовительный этап	Во время мероприятия	Завершение
Торговая ярмарка	Выдача комплектов необходимых материалов/оборудования для экспортных партнерств	Подход на операционном уровне: продвижение экспорта, установление деловых контактов	Дальнейшее использование выданных комплектов



Данный документ стал возможным благодаря помощи американского народа, оказанной через Агентство США по международному развитию (USAID). TSG несет ответственность за содержание данной публикации, которое не обязательно отражает позицию USAID или Правительства США.

Мастер-классы	Отбор участников, специализированная подготовка	Подход на тактическом уровне: профессиональное групповое консультирование	Распространение средств и методов управления
Пленарные сессии	Продолжение обучения трех экспортных партнерств	Подход на стратегическом уровне: истории успеха, завершение инициативы «Экспортные партнерства»	Завершение инициативы «Экспортные партнерства», протоколы встреч, рекомендации, освещение в СМИ

Ожидаемое приблизительное количество активных участников – 200 человек. К тому же торговая ярмарка привлечет дополнительное количество людей. Будут приглашены участники уже созданных экспортных партнерств по текстилю, сельскому хозяйству и Афганистану (приблизительно 50 человек). Остальные участники: экспортеры Центральной Азии, потенциальные покупатели из России и Казахстана, деловые ассоциации и другие частные компании. Мы также ожидаем участия высшего руководства министерств и Таможенной службы Кыргызстана. Предварительная программа выглядит следующим образом:

Пятница 11 августа, первая половина дня: первая пленарная сессия
Пятница 11 августа, вторая половина дня: мастер-классы
Суббота 12 августа, первая половина дня: вторая пленарная сессия
Суббота 12 августа, вторая половина дня: мастер-классы
Воскресенье 13 августа, весь день: торговая ярмарка

Все мероприятия будут проходить в здании Кыргызского национального театра оперы и балета в г.Бишкек.

3. ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ И ГРАФИК РАБОТ

Поставщики услуг должны предоставить подробные предложения, содержащие план по организации и проведению мероприятия и указание расходов. В задачи поставщика также будет входить следующее:

- Приглашение представителей СМИ и обеспечение освещения данного мероприятия в местных и зарубежных СМИ
- Тесное координирование с Проектом RTLС, участие в определении фасилитаторов и презентаторов для всех вспомогательных мероприятий и тренеров для мастер-классов, решение практических вопросов



Данный документ стал возможным благодаря помощи американского народа, оказанной через Агентство США по международному развитию (USAID). TSG несет ответственность за содержание данной публикации, которое не обязательно отражает позицию USAID или Правительства США.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Региональный проект по либерализации торговли и таможенной реформе (RTLС)

- Подготовка материалов для мероприятия (баннеры, папки, ручки, блокноты, бейджи, указки, футболки)
- Организация кофе-брейков и обедов
- Обеспечение необходимого технического оборудования и синхронного перевода речей выступающих
- Организация встреч участников и презентаторов/фасилитаторов в аэропорту
- Обеспечение мер безопасности
- Оформление помещений для мероприятия

Окончательный подробный план проведения мероприятия будет разработан совместно с Проектом RTLС. Предварительный график работ:

Дата	Результаты работы
1 июня 2011 г.	Встреча для обсуждения плана
15 июня 2011 г.	Встреча для контроля за ходом работ
29 июня 2011 г.	Встреча для контроля за ходом работ
13 июля 2011 г.	Встреча для контроля за ходом работ
27 июля 2011 г.	Встреча для контроля за ходом работ
3 августа 2011 г.	Встреча для контроля за ходом работ
10 августа 2011г.	Открытие
11 августа 2011	1-я половина дня: первая пленарная сессия, 2-я половина дня: мастер-классы
12 августа 2011	1-я половина дня: вторая пленарная сессия, 2-я половина дня: мастер-классы
13 августа 2011	Торговая ярмарка
14 августа 2011	Закрытие
24 августа 2011	Предоставление отчетности по расходам

4. ФОРМАТ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

В целях проведения компанией АЕСОМ наиболее эффективного и тщательного рассмотрения предложений настоятельно просим использовать следующий формат для предоставления предложений на английском или русском языке:



Данный документ стал возможным благодаря помощи американского народа, оказанной через Агентство США по международному развитию (USAID). TSG несет ответственность за содержание данной публикации, которое не обязательно отражает позицию USAID или Правительства США.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Региональный проект по либерализации торговли и таможенной реформе (RTLС)

- a) Сопроводительное письмо (одна страница)
- b) Техническое предложение
- c) ПРИЛОЖЕНИЕ А: Организационно-правовая форма деятельности
- d) ПРИЛОЖЕНИЕ В: Категоризация расходов (ценовое предложение)
- e) ПРИЛОЖЕНИЕ С: Резюме предлагаемых тренеров и т.д.
- f) ПРИЛОЖЕНИЕ D: Таблица предшествующих выполненным работ (рекомендательные письма с контактными данными)

5. ТЕХНИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ И УСЛОВИЯ

Для того чтобы АЕСОМ смогла сопоставить предлагаемые цены, требуется разбивка расходов по одинаковым категориям. Пожалуйста, заполните для этого таблицы, приведенные в Приложении В «Категоризация расходов». Цены должны быть действительны в течение 60 (шестидесяти) дней. Указываемая цена должна включать все налоги и отчисления (НДС укажите отдельно). Вы должны распределить цены по определенным категориям поставок и услуг. АЕСОМ не будет рассматривать предложения с указанием общей суммы для всех категорий.

Предложение также должно содержать список персонала, который включает как квалифицированный персонал (обслуживание участников, организация и проведение мероприятия), так и неквалифицированный персонал (уборка и т.д.). Список персонала должен включать высококвалифицированного менеджера проекта и заместителя менеджера проекта, привлекаемых на полный рабочий день.

В случае необходимости привлечения субподрядчиков для выполнения работ предложение должно содержать четкое указание такой необходимости. Следует конкретно указать субподрядчика и объем его работ.

6. ПОДАЧА ПРЕДЛОЖЕНИЙ

Предложения должны быть представлены в офис АЕСОМ до 17:00 25 мая 2011 года (по бишкекскому времени). Все документы следует направлять в электронном формате на электронную почту Саралинова Руслана: r.saralinov@rtlc.net

Получателям данного запроса на предоставление предложений, не отвечающим требованиям, не нужно возвращать запрос. Данные лица могут направить в АЕСОМ уведомление в форме письма или электронного сообщения о желательности/нежелательности дальнейшего получения подобных запросов на предоставление предложений. Если получатель запроса не подает свое предложение и не уведомляет АЕСОМ о желательности/



Данный документ стал возможным благодаря помощи американского народа, оказанной через Агентство США по международному развитию (USAID). TSG несет ответственность за содержание данной публикации, которое не обязательно отражает позицию USAID или Правительства США.



нежелательности дальнейшей отправки подобных запросов, имя получателя может быть удалено из списка рассылки.

7. ВОПРОСЫ

В случае возникновения вопросов и для получения дополнительной информации следует направлять сообщение на электронную почту: r.saralinov@rtlc.net

Любой вопрос, поступивший от потенциального участника, и предоставленный ответ будут разосланы и другим потенциальным участникам.

8. КРИТЕРИИ ОТБОРА И ЗАКЛЮЧЕНИЕ КОНТРАКТА (-ОВ)

Контракт будет заключен с компанией, предложившей наилучшую стоимость услуг и поставок. Рассмотрение предложений и заключение контракта будут осуществляться АЕСОМ без проведения обсуждений с участниками. В этой связи предоставляемое участниками предложение должно изначально содержать наилучшую возможную цену и технические характеристики. Контракт будет заключен с учетом предложенной цены и нижеприведенных технических критериев.

Технические критерии	Доля в общей оценке (%)
Качество предложения и соответствие требованиям	40
Опыт работы привлекаемого персонала	20
Организационный потенциал	20
Успешный опыт проведения подобных мероприятий	20
Итого	100

АЕСОМ оставляет за собой право на проведение обсуждений, если сочтет таковые необходимыми. АЕСОМ также оставляет за собой право сделать заказ общего объема или определенной части услуг, указанных в данном запросе на предоставление предложений, либо отказаться от услуг.

Письменное уведомление о заключении контракта или одобрении предложения, направленное выигравшему участнику в течение срока, установленного в данном запросе, будет являться извещением о присуждении контракта.

ПРИЛОЖЕНИЕ А. ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВАЯ ФОРМА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ



Данный документ стал возможным благодаря помощи американского народа, оказанной через Агентство США по международному развитию (USAID). TSG несет ответственность за содержание данной публикации, которое не обязательно отражает позицию USAID или Правительства США.



Региональный проект по либерализации торговли и таможенной реформе (RTLС)

НАИМЕНОВАНИЕ: _____

АДРЕС: _____

НОМЕР ТЕЛЕФОНА _____ E-mail _____

КОНТАКТНОЕ ЛИЦО _____ ДОЛЖНОСТЬ _____

ДАТА ОСНОВАНИЯ _____ КОЛИЧЕСТВО СОТРУДНИКОВ _____

Отметьте галочкой правильный ответ.

РАЗМЕР ШТАТА

Менее десяти сотрудников

более пятидесяти сотрудников

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВАЯ ФОРМА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

принадлежащая Правительству США

правительственная организация

частично правительственная организация

частная общественная организация

некоммерческая организация

частный предприниматель

не являющаяся филиалом частная некоммерческая организация

зарегистрирована для осуществления деятельности в Судане

совместное предприятие между:

ПОДПИСЬ _____ ДАТА _____

ДОЛЖНОСТЬ _____

УСЛУГА/ТОВАР

(вид) _____

Приложите описание опыта работы, в том числе международного опыта (если имеется).



Данный документ стал возможным благодаря помощи американского народа, оказанной через Агентство США по международному развитию (USAID). TSG несет ответственность за содержание данной публикации, которое не обязательно отражает позицию USAID или Правительства США.



ПРИЛОЖЕНИЕ В. КАТЕГОРИЗАЦИЯ РАСХОДОВ (ЦЕНОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ)

Запрос на предоставление предложений для организации и проведения торгового форума, который пройдет 11-13 августа в Бишкеке.

	Кол-во единиц	Цена за ед-цу (долл. США)	Промежуточный итог (долл. США)
Стоимость аренды зала (единица: день)			
Комплект материалов для участников форума (единица: один участник)			
Оплата сотрудников (единица: день)			
Организация питания, обед			
Организация питания, ужин			
Организация питания, кофе-брейк			
Командировочные расходы (международные переезды) (единица: один человек)			
Командировочные расходы (внутренние переезды) (единица: один человек)			
Меры по обеспечению безопасности (единица: день)			
Оформление помещения			
Служба экстренной мед.помощи (единица: день)			
Оплата презентаторов (единица: презентатор)			
Фотосъемки, видеозапись			
Другие материалы			
Уборка (единица: человеко-день)			
Накладные расходы			
Итого			

ПОДПИСЬ _____ ДАТА _____

ДОЛЖНОСТЬ _____



Данный документ стал возможным благодаря помощи американского народа, оказанной через Агентство США по международному развитию (USAID). TSG несет ответственность за содержание данной публикации, которое не обязательно отражает позицию USAID или Правительства США.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Региональный проект по либерализации торговли и таможенной реформе (RTLС)



Данный документ стал возможным благодаря помощи американского народа, оказанной через Агентство США по международному развитию (USAID). TSG несет ответственность за содержание данной публикации, которое не обязательно отражает позицию USAID или Правительства США.